



Comunicado de prensa

SoftwareOne lanza nuevos centros de ventas digitales para impulsar el crecimiento global de las soluciones de Microsoft

Nuevos centros para ofrecer a las PYME productividad impulsada por IA, seguridad avanzada y asistencia experta

Stans, Suiza | 20 de marzo de 2025 – **SoftwareOne Holding AG (SIX:SWON), proveedor líder mundial de software y soluciones en la nube, está ampliando sus centros de ventas digitales para prestar un mejor servicio a las pequeñas y medianas empresas (pymes); con nuevas ubicaciones en Bogotá, Colombia, y São Paulo, Brasil, que se unen a los centros de Nashville, Estados Unidos, y Barcelona, España. En colaboración con Microsoft, estos centros proporcionan a las pymes un fácil acceso a la última tecnología de Microsoft y soporte experto a través de SoftwareOne, ayudándoles a aumentar la eficiencia, mantenerse seguras y desbloquear la innovación impulsada por la IA con la tecnología y la orientación adecuadas. Las ofertas iniciales se centran en la pila tecnológica de Microsoft, proporcionando acceso a la suite completa de soluciones de seguridad, infraestructura y lugar de trabajo de Microsoft.**

Además de ayudar a los clientes de pymes a mejorar su postura de seguridad, los centros de ventas digitales de SoftwareOne ofrecerán acceso al servicio gestionado de detección y respuesta de SoftwareOne basado en Microsoft Sentinel, proporcionando una mayor protección a través de su Centro de Operaciones de Seguridad (SOC) 24x7. El SOC supervisa y protege continuamente los entornos Azure y multi-nube, rastreando vulnerabilidades de datos globales para prevenir ciberamenazas y errores de los empleados. Las pymes se beneficiarán de una gestión proactiva de las amenazas y de una seguridad mejorada, garantizando un entorno digital resistente.

Más allá de la seguridad, los hubs impulsan la automatización del lugar de trabajo impulsada por IA con Microsoft 365 Copilot. Funcionan como centros de innovación que ayudan a las pymes a modernizar los datos, crear aplicaciones de IA con Microsoft Azure y aprovechar la información para mejorar la eficiencia, la automatización y la experiencia del cliente.

«Aprovechar nuestra larga asociación con Microsoft para lanzar estos Digital Sales Hubs de SoftwareOne es un paso natural a medida que redoblamos nuestro compromiso con los clientes de las pymes», dijo Raphael Erb, CEO de SoftwareOne. «Las pymes se enfrentan a las mismas presiones de costos, necesidad de modernizar sus negocios con IA y ciberamenazas que las grandes empresas, pero a menudo tienen recursos limitados para abordarlas de manera efectiva. Nuestro objetivo es nivelar el campo de juego proporcionando el acceso localizado, la atención y la experiencia que las pymes necesitan para tener éxito.»

«La probada trayectoria de SoftwareOne en la entrega de la transformación digital a los clientes y su profunda experiencia en soluciones de Microsoft se alinea perfectamente con nuestro compromiso de empoderar a las pequeñas y medianas empresas para acelerar su éxito, competir



y ganar», dijo David Smith, Vicepresidente de Ventas de Canal Mundial de Microsoft. «A través de estos nuevos Digital Sales Hubs regionales de SoftwareOne, las pymes podrán aprovechar las últimas innovaciones en tecnologías Microsoft y un soporte integral, lo que les permitirá prosperar en el panorama digital actual. Estamos entusiasmados de que SoftwareOne proporcione a las pymes acceso a la ciberseguridad de nivel empresarial, aprovechando la cartera de seguridad integral de Microsoft.»

Con más de 30 años de estrecha colaboración, SoftwareOne cuenta con las seis designaciones de Microsoft Solutions Partner (Azure Infrastructure, Data and AI, Digital & App Innovation, Modern Work, Security y Business Applications) y ha sido un Azure Expert Managed Service Provider (MSP) desde 2017. Desde el inicio del marco CSP Partner de Microsoft, SoftwareOne ofrece licencias flexibles, soporte 24/7 y servicios de valor añadido accesibles a través del SoftwareOne Client Portal para gestionar fácilmente suscripciones, facturación, presupuestos y servicios gestionados.

Contacto

Nicole Daniel, Global PR Director
+44 (0) 7443661243, nicole.daniel@softwareone.com

Acerca de SoftwareOne

SoftwareOne es un proveedor líder mundial de software y soluciones en la nube que está redefiniendo la forma en que las organizaciones construyen, compran y gestionan todo en la nube. Al ayudar a los clientes a migrar y modernizar sus cargas de trabajo y aplicaciones, y paralelamente, a navegar y optimizar los cambios de software y nube resultantes- SoftwareOne desbloquea el valor de la tecnología. Los cerca de 9.000 empleados de la empresa se esfuerzan por ofrecer una cartera de 7.500 marcas de software con presencia en más de 60 países. Con sede en Suiza, SoftwareOne cotiza en la bolsa SIX Swiss Exchange con el símbolo SWON.

Visítanos en: www.softwareone.com

SoftwareOne Holding AG, Riedenmatt 4, CH -6370 Stans